

证券代码：000555

证券简称：神州信息

## 神州数码信息服务股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20200602

|               |   |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别     | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研<br><input type="checkbox"/> 媒体采访<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他<br><input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 路演活动  |
| 参与单位名称及人员姓名   | 信达证券 鲁立   |
| 时间            | 2020年6月2日 14:30-15:30   |
| 地点            | 北京市海淀区西北旺东路10号院中关村软件园二期东区18号神州信息大厦会议室   |
| 上市公司接待人员姓名    | 投资者关系总监 王兴苒   |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p><b>会议首先由公司投资者关系总监王兴苒先生介绍公司战略推进情况</b></p> <p>公司战略聚焦金融科技，落地主要围绕以下三个层面：</p> <p>第一，持续扩大现有的优势业务规模。从业务的性质上来讲，公司2019年金融行业整体规模39亿，其中软件和服务业务规模在22亿左右，集成业务大概是17亿。无论是总体规模，还是集成或者软服业务的单体规模，在整个金融IT行业排名是比较靠前的。尤其是其中的一些拳头产品，比如银行核心业务系统、企业服务总线，在市场上有着比较稳固的行业地位，根据国际数据公司的报告，目前已连续7年市场排名第一。公司分布式技术平台和分布式银行核心系统在学术界及客户端得到了充分认可。</p> <p>第二，充分利用公司卡位优势，大力发展金融信创。一方面，在集成商中是少数拥有领先的金融解决方案能力的厂商，另一方面，在金融解决方案的供应商里面，公司又是少数拥有一流的信息基础设施建设能力的厂商。金融信创本身是需要应用软件与基</p> |

|          |   |
|----------|---|
|          | <p>础软硬件的融合才能够实现推动的。公司内部充分发挥业务之间的协同优势，能够相互带动，这是公司的独特优势。2020年，在疫情缓和之后，金融信创市场上陆续出现相关的业务机会，公司积极推动金融信创的落地。</p> <p>第三，加大金融场景创新业务的探索。公司在金融科技、农业信息化、税务领域有着长期和深厚的积累，凭借对金融行业、农业与税务场景的深刻理解，把握银税互动政策与数字乡村战略的机遇，积极探索“科技+产业+金融”三方赋能的新模式，与互联网、银行、保险等企业在行业、场景、数据等方面强强联合，目前已形成银税互动、银农直连、生物资产抵押等创新业务形态。</p> <p><b><u>会议第二个环节，与机构投资人交流</u></b></p> <p><b><u>问：能否介绍下公司分布式核心系统在市场中的优势？</u></b></p> <p>答：公司在业内最早推出分布式核心解决方案的厂商，不依赖于任何特定硬件服务器和软件系统。自2016年公司推出分布式核心业务系统至今，目前已经在二十余家银行落地，迭代到了第四代版本，在技术和实践领域有深厚的积累。公司是业内第一家在银行端落地分布式核心的厂商，实现了国内厂商数据库在银行业的落地，2019年在业内率先推出了包含信创的基础硬件和上层应用在内的银行信创的全套解决方案。</p> <p><b><u>问：能否介绍下公司同国内各数据库厂商的合作？</u></b></p> <p>答：公司金融分布式应用系统目前已完成与平凯星辰 TiDB、华为 GaussDB、阿里 OceanBase、百度数据库等国内主流分布式数据库的适配，为国内各商业银行结合自身实际选型、落地分布式数据库提供了有力支撑，目前已在百信银行、天津银行、吉林亿联银行等客户端落地。</p> <p><b><u>问：能否介绍下公司银农直连业务？近期有什么业务成果？</u></b></p> <p>答：公司自2019年起战略聚焦金融科技，“银农直连”业务是公司战略聚焦、探索金融场景融合下的产物。一方面主要得益于，公司前期在农经软件、农村土地确权、农业两区划定、农业农村大数据、农村产权交易等方面的积累，奠定了在农业农村市场的领先地位，让我们对农村的现状和数字化变革的痛点有了充分的把握。另一方面，公司深耕金融行业多年，和全国各类型银行都建立了深厚的业务合作关系。基于政策带来的机遇和公司自身的卡位优势，公司“银农直连”业务很快实现了同多家银行的对接与合作。</p> <p>“银农直连”能够帮助解决以下几类需求与痛点：提高农村集体资产监管水平、盘活农村集体资产资源流转、对接银行网上支付能力和金融服务能力。在政策提出对加强农村集体资金资产资源监管，推动农村集体资产财务管理制度化、规范化、信息化要求的背景下，近期，公司“银农直连”业务在江苏、山东、甘肃、黑龙江等10余省均有落地。未来，公司还将继续围绕金融赋能三农，挖掘农业农村数字化发展下的市场机遇。公司目前业务拓展的速度很快，超出了我们之前的预期。</p> |
| 附件清单（如有） |   |

|    |             |
|----|-------------|
| 日期 | 2020年06月02日 |
|----|-------------|